



La Bananeraie 3.0
Septembre - octobre 2010

Bonjour !

Grande nouvelle à la Bananeraie, nous cherchons **un(e) directeur(ice) national(e) des ventes.**

Si vous nous dénîchez la personne idéale et qu'elle nous rejoint, nous vous offrons :

- un incroyable vol en montgolfière pour 2 et
- la moitié de votre poids (nu(e)e) en vaches en gros pot !

En savoir + :

1/ Tourner la page

2/ Aller faire un saut sur notre page Facebook et www.MichelEtAugustin.com

Bonne chasse aux vaches ;)

Vive la vie !

Michel et Augustin.



NOTICE TRES TECHNIQUE - CANDIDATURE JOB DIRECTEUR(ICE) NATIONAL(E) DES VENTES

Re-bonjour !

Un grand MERCI de l'intérêt que vous portez à notre drôle d'aventure.

Nous y sommes très sensibles.

Aujourd'hui, à la Bananeraie, déjà 27 trublions ! Petit à petit, la baleine fait son nid.

Le recrutement est un art compliqué, mystérieux. Et à quel point important !

Pour :

- Vous. Vous allez choisir le job, l'aventure à laquelle vous allez consacrer une partie importante de votre temps, de votre énergie. De votre VIE !
- Nous. Nous vous confierons une mission clef dans le développement de notre folle aventure.

Pour mettre toutes les chances de votre et de notre côtés, nous avons concocté un petit processus drôle et pas trop compliqué. En 5 étapes. Pour en savoir +, tournez la page !

Attention, nous avons la grande joie de recevoir un nombre TRES important de candidatures spontanées. Tout dossier incomplet sera donc automatiquement détruit par nos services de sécurité.

Bonne chasse aux vaches ;)

Vive la vie !

Michel et Augustin.



Rejoindre l'aventure v03
La Bananeraie - 2010/2011

LES 5 ETAPES (1/2)

E1/ Dossier de présentation

Merci de nous envoyer un petit email (jeuxtravailleralabananeraie@micheletaugustin.com) avec :

• En objet du mail : « J'aimerais rejoindre la Bananeraie en tant que directeur(ice) national(e) des ventes ».

* Dans le corps du mail :

- Votre prose structurée, concise et précise en réponse aux questions indiquées dans « Faire connaissance » à la fin de ce formulaire E452
- Votre CV
- Tout autre élément qui serait susceptible d'éclairer votre candidature

Vous recevrez un accusé de réception non automatique par email dans les 48h. Puis au plus tard dans un délai de 4 semaines, soit une invitation à boire une vache à la Bananeraie soit un petit mot vous souhaitant bonne chance dans vos autres projets.

E2/ Entretien avec l'équipe projet

Cet échange avec les équipes opérationnelles est une opportunité de se projeter dans une situation de collaboration. Votre motivation, votre sens de l'écoute et votre attitude positive séduiront vos futurs confrères.

Pertinence du discours, capacité à analyser vos expériences, vivacité d'esprit et excellente présentation font la différence.

Cet entretien nous permet de faire connaissance. Nous aborderons votre parcours, votre personnalité et vos ambitions.

C'est aussi l'occasion de vous présenter notre aventure plus en détail et de répondre à toutes vos questions.

E3/ Entretien avec Michel et Augustin

Cette rencontre est davantage orientée sur votre personnalité. Elle doit permettre de valider l'adéquation de votre profil avec les valeurs de l'aventure. Authenticité, enthousiasme, capacité d'engagement et professionnalisme sont les qualités à mettre en avant .



Rejoindre l'aventure v03
La Bananeraie - 2010/2011

LES 5 ETAPES (2/2)

E4/ Déjeuner avec votre équipe et Michel et/ou Augustin

RDV à notre cantine « Chez M » à 13h . Laissez-vous tenter par la formule M3, c'est offert ;) L'idée est de passer un moment sympathique ensemble et de faire encore mieux connaissance.

E5/ Votre 1^{ère} année à la Bananeraie - Uniquement valable pour les postes en CDI

La période d'essai permet de valider le potentiel identifié pendant votre processus de recrutement. Votre parrain, qui vous accompagne tout au long de votre première année vous aide également à progresser. Vous vous appropriez immédiatement les projets sur lesquels vous travaillez en autonomie. Respect des délais, qualités des livrables, attitude positive et satisfaction des clients et consommateurs sont les critères qui nous permettront d'évaluer ensemble si votre intégration est réussie.

C'est tout ! A bientôt. Vive la vie !

Michel et Augustin.

Rejoindre l'aventure v03 - La Bananeraie – 2010/2011



OFFRE DE JOB

«DIRECTEUR(ICE) NATIONAL(E) DES VENTES»

L'aventure, la société

Vous trouverez toute notre vie sur notre site (un peu bric-à-brac), notre blog, notre page Facebook et dans notre revue de presse. Et en nous googlant.

Votre mission

- Vendre, vendre, vendre !
- Participation à la définition de la politique commerciale avec l'équipe comptes-clefs + sa mise en œuvre
- Management quotidien de l'équipe terrain constituée de 9 chefs de secteurs, recrutement, formation , évaluation, mobilisation et motivation des équipes sur le terrain. Tout faire pour les aider à vendre «+» et mieux en magasins
- Fixation des objectifs de ventes à l'équipe, suivi des actions terrains et de leur bon déroulement, contrôle des résultats et des budgets. Analyse et mise en place si besoin d'actions correctives
- Participation avec les comptes-clefs nationaux des négociations régionales
- Elaboration et optimisation des différents outils de pilotage

Expérience / Formation

Expérience très solide en tant que chef de secteur en hyper/super dans le domaine agro-alimentaire. Expérience en management et négociations régionales.

Equipe « Chefs de secteur »

L'équipe que vous allez encadrer est composée de 8 chefs de secteurs : 3 Paris intra-muros, 3 en IDF , 1 dans le sud-ouest, le dernier dans le sud-est. L'équipe Grands-Comptes avec laquelle vous serez constamment en interactions est constituée d'1 compte-clef senior GMS, 1 compte-clef senior HD, une assistante commerciale.

Rattaché à Michel & Augustin ;)

Profil

Joyeux, enthousiaste, énergique, fiable, rigoureux, organisé, efficace, autonome, proactif, proche du terrain, capacité forte d'engagement et à « faire » plutôt que de faire « faire ». Excellent sens commercial, forte sensibilité produits et organoleptique. La liste est longue. Prenez bien le temps de réfléchir à chaque mot car ils sont tous très importants

Timing

Poste à pourvoir à compter de mi-novembre 10

Contrat

CDI

Rémunération

Selon profil

Localisation

Boulogne-Billancourt (92). Déplacements quotidiens en France

Envie de postuler ?

Simple ! Suivre scrupuleusement la notice très technique ci-jointe.



FAIRE CONNAISSANCE

Q1 - Qui êtes vous ?

Q2 - Pourquoi ce job ? Cette aventure ?

Q3 - Un projet professionnel qui vous tient à cœur

En quelques lignes, les détails d'un projet que vous avez réalisé avec succès et dont vous avez eu l'initiative.

Q4 - Votre expérience Michel et Augustin

Comment avez-vous découvert notre aventure ?

En quelques lignes, le compte-rendu de votre expérience du dernier achat/dégustation de nos produits.

Vous avez goûté la vache en format 1 kilo ? Qu'en pensez-vous ?

Q5 - La stratégie commerciale terrain 2011 de Michel et Augustin

En quelques lignes votre vision.

Q6 - Votre degré d'enthousiasme ?

C'est vraiment le job de ma vie. Je suis prêt à tout pour l'obtenir. Même à faire un moonwalk nu(e) avec des taches de vache dans mon supermarché. La preuve ? La vidéo est déjà prête*

Je suis très chaud(e)

Je suis partant(e). Je pourrais me laisser tenter par une autre aventure

Tiède

Je n'aime pas les vaches

Q7 - Combien de paires de lunettes à la Bananeraie ?

* Vous pouvez la diffuser anonymement sur notre page Facebook. ;)